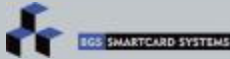


Utilização de Cartões Inteligentes como Private Label: Cases Internacionais



Ricardo Horvath
Vice President >América Latina
BGS Smartcard Systems

CARDS2004,
São Paulo, 07.04 2004



Visão Geral



1. Perfil da Empresa

2. Case studies



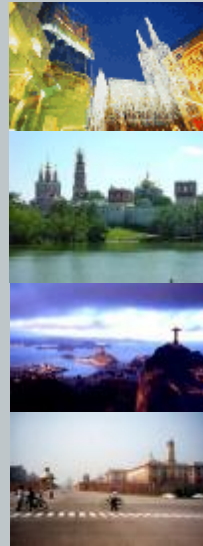
Perfil da Empresa >>> BGS

BGS >>> Pioneira em smart card, desenvolvendo soluções de smart card desde 1991.

Sede >>> Viena/Austria.

Escritórios >> >>> Brasil, India, Russia, Ucrania

Distribuidores >>> Azerbaijão, Bosnia-Herzegovina, Egito, Jordania, Macedonia, Paraguai, Omã, Filipinas, Romenia, Mexico, Uzbekistão.



BGS SMARTCARD SYSTEMS

JUST

>>> Substituição do Dinheiro

Ø Ainda hoje, dinheiro é o único/principal instrumento aceito em mercados de varejo de massa em todo o mundo.

Ø Há muitas razões para substituir o dinheiro por smart cards:

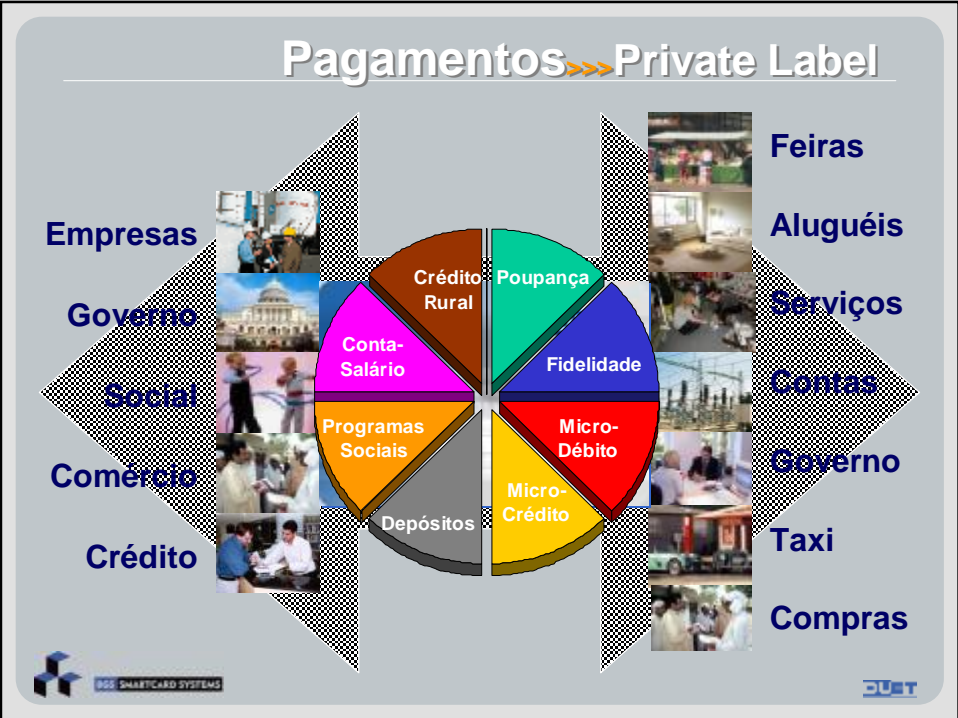
- ✓ Dinheiro é caro: distribuição
- ✓ Dinheiro no bolso não recebe juros
- ✓ Dinheiro é físico e portanto de movimentação lenta
- ✓ Dinheiro é incontrolável à utilização de empréstimos

Ø Substituição de Dinheiro cria um potencial de poupança e abre novas oportunidades de negócios

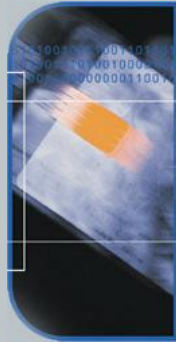


BGS SMARTCARD SYSTEMS

JUST



Visão Geral

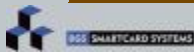
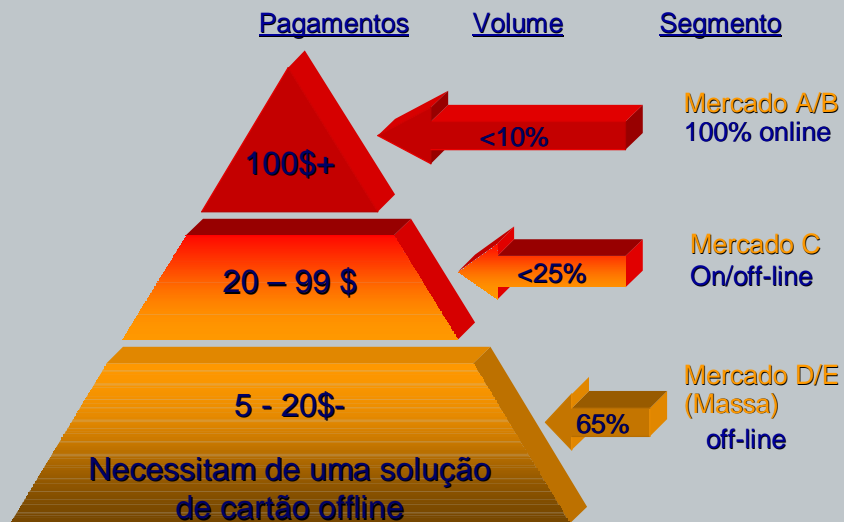


1. Perfil da Empresa

2. Case studies



Case studies >>> Mercado



Business Case >>> para-banco

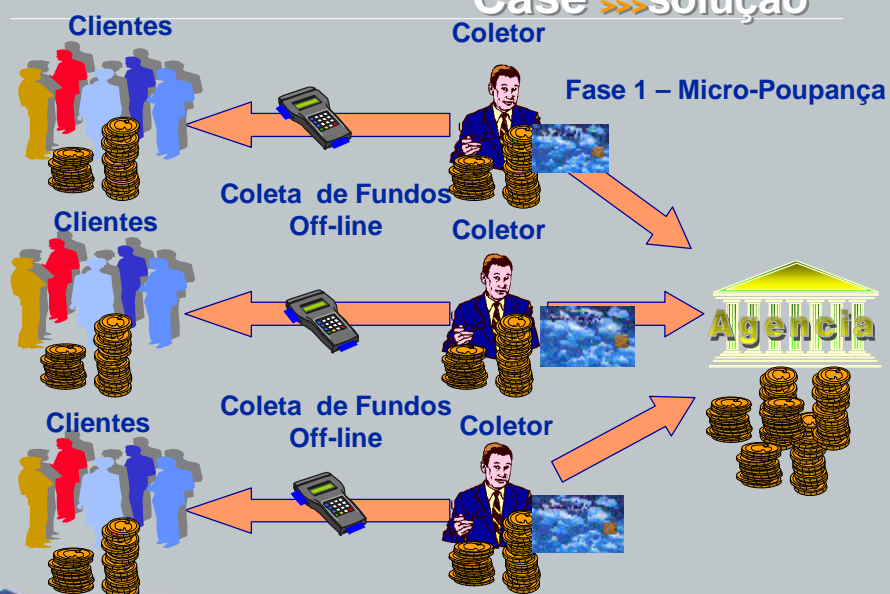
- Ø Sahara India estabeleceu uma atividade financeira não bancária coletando poupanças de clientes em áreas urbanas/rurais
- Ø Dispõe de uma rede nacional de 1500 agencias bem estabelecida conectada via Satelite
- Ø Possuem 150k agentes coletando poupanças diárias de clientes e depositando-as nas filiais do Sahara
- Ø **Desafio** > Substituir papel, sujeito a fraude, inseguro, incontrolável, tempo e relativamente caro (inefcaz)
- Ø **Objetivo** > Aumentar o uso da infra-estrutura com novos serviços para clientes novos e existentes
- Ø **Solução** > Necessidade de canais de distribuição de baixo custo para viablizar o negócio neste ambiente



POS SMARTCARD SYSTEMS

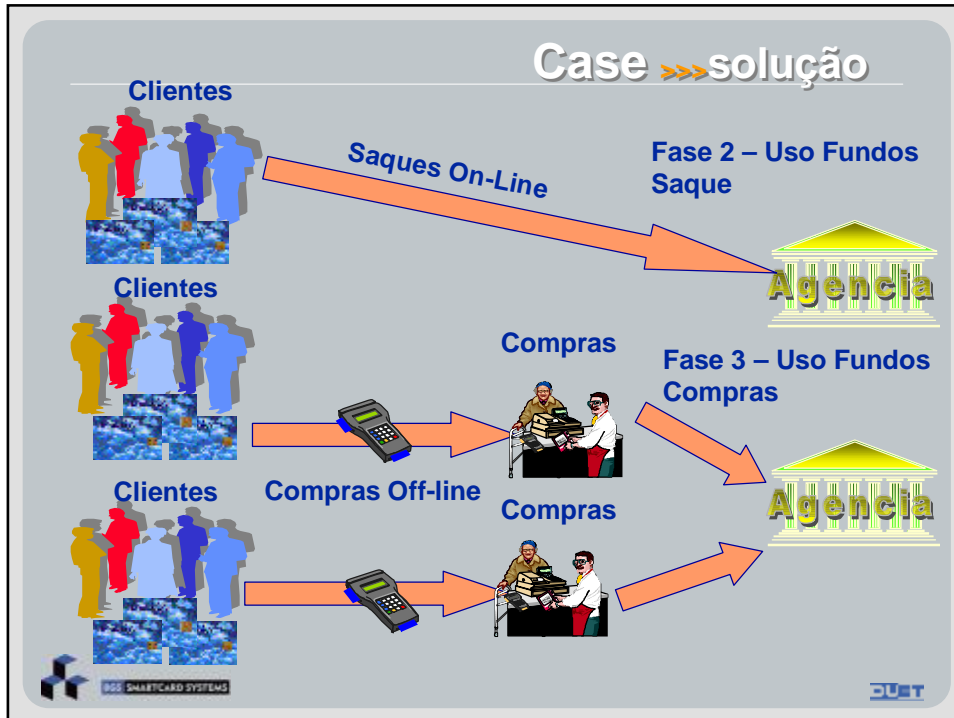
JUST

Case >>> solução



POS SMARTCARD SYSTEMS

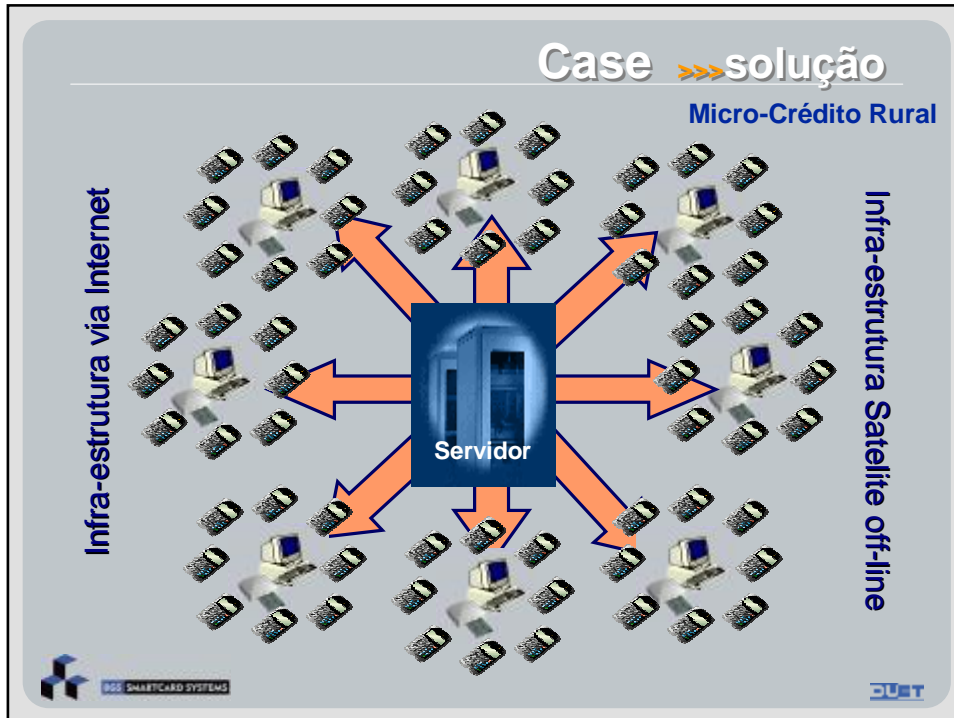
JUST



Business Case >>> micro-crédito

- Ø **NABARD India** é uma associação entre Bancos Agrícolas e Cooperativas Rurais focada no financiamento ao setor agrícola através de filiais distribuídas por todo o país
- Ø **Desafio**
 - ✓ Altos custos administrativos para conceder micro-crédito
 - ✓ Re-pagamento de empréstimos sem controle após colheita
- Ø **Objetivo**
 - ✓ Melhor Gerenciamento de Empréstimos e Controle
- Ø **Solução**
 - ✓ Concentrar as compras em um supermercado central

Logos for "SSS SMARTCARD SYSTEMS" and "JUST" are visible at the bottom of the slide.

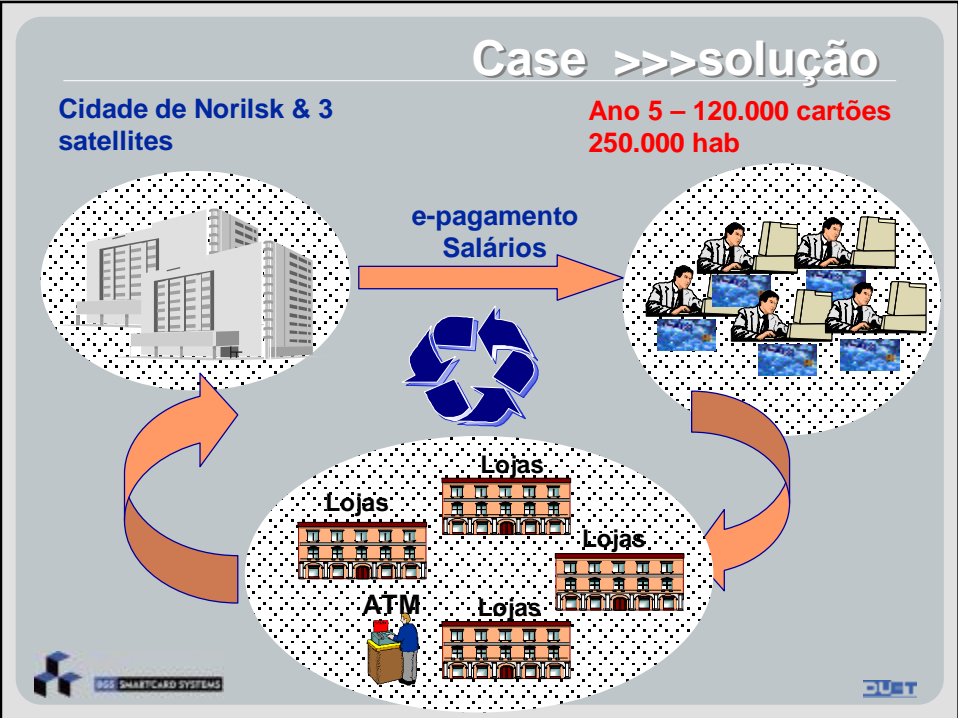
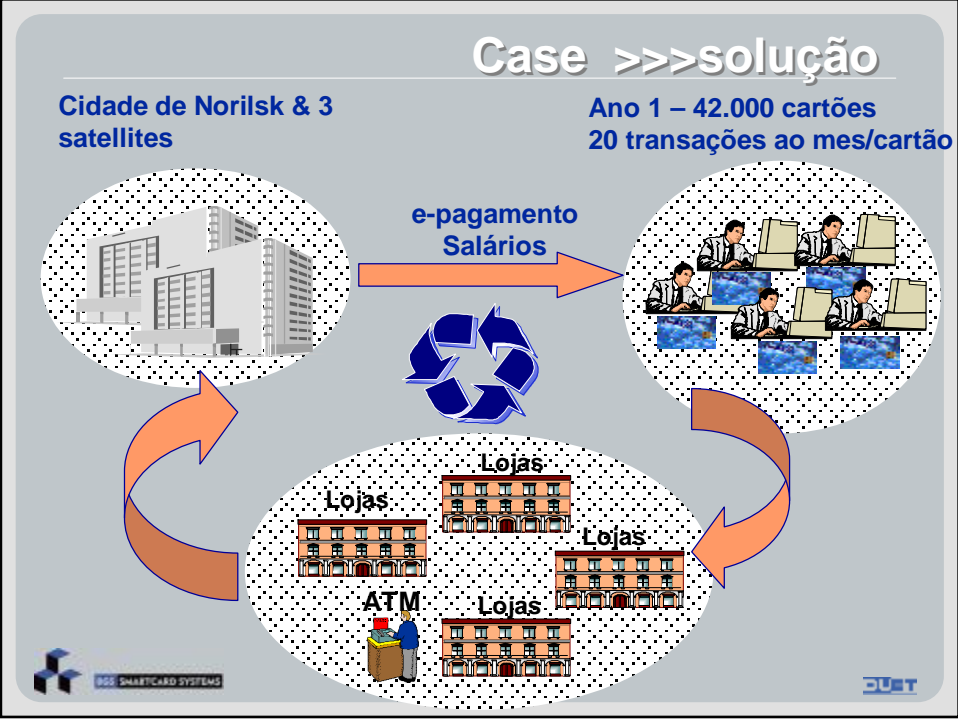


Business Case >>> Ambiente Fechado

- Ø Norilsk Industrial Area, é um grupo de empresas e a principal atividade econômica e empregadora da região com 250k habitantes na Sibéria.
- Ø **Desafio>** Realizar Pagamentos Corporativos – de forma Non-Cash
- Ø **Objetivo>**
 - ✓ Evitar fraudes e prejuízos
- Ø **Solução>** Estabelecer um ambiente de pagamento fechado
 - ✓ Pagamento de Salario (Parcial ou Total)
 - ✓ Campanha educativa para migração de Dinheiro para e-pagamentos

SSS SMARTCARD SYSTEMS

JUST

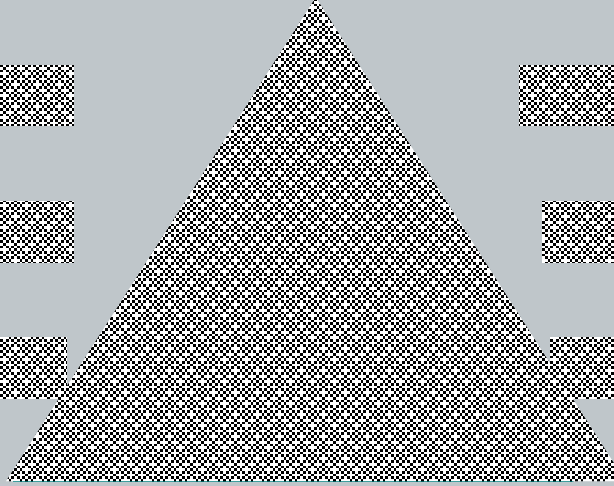
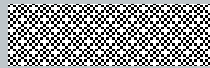


Case studies >>> Private Label

Pagamentos

Volume

Segmento



Obrigado!

Ricardo Horvath

Av Ibirapuera 2120 conj 42

+5511 5054 6550

+5511 5054 6556

Ricardo.h@bgssmartcard.com

www.bgssmartcard.com

